The Account Academy × Autumn & Spring

VERSIE NOVEMBER 2026

HÉT LEIDERSCHAPSPROGRAMMA VOOR PROFESSIONALS IN DE CREATIEVE INDUSTRIE

In the lead

Je bent goed in je vak, en daarom groeide je door naar leidinggevende. Of je die stap nu net zette of al jaren een team leidt: je wilt verder dan wat je al weet. In dit programma sta je stil bij wie jij bent als leider in de agencywereld. Je ontdekt nieuwe lagen in jezelf en leert hoe je je impact vergroot. Zodat je bewust leidt vanuit je unieke kracht.

START	DUUR	GROEP	LOCATIE	INVESTERING
1 februari 2027	6 dagen + terugkomochtend	Max. 12 deelnemers	Aristo Sloterdijk Amsterdam	€ 4.395 excl. btw

Waarom dit programma?

Leiden begint bij jezelf. Wie de regie houdt over eigen keuzes, grenzen en plezier, bouwt aan een team dat graag werkt, een klant die terugkomt en werk dat verder gaat dan de briefing.

Voor wie?

Voor leads, heads of, managers en MT-leden in agencies en de creatieve sector. Met of zonder formele titel: als je leiding geeft aan teams, projecten of klanten, is dit voor jou.

Herkenbaar?

- Je zit in het MT of geeft leiding aan een team. Je staat tussen klant, team en directie in, en moet de koers waarmaken.
- Je geeft nu leiding aan collega's met wie je eerst zij aan zij werkte. Of je moet mensen meekrijgen over wie je formeel niets te zeggen hebt.
- Je leidt al jaren een team en het gaat goed. Maar je merkt dat je op routine draait, en je wilt weer investeren in jezelf.
- Wordt het spannend, dan val je terug in oude patronen: pleasen, micromanagen of het zelf maar doen.

Geen algemene leiderschapstraining

Bij de grote opleiders zit je in een groep met mensen van een bank, een gemeente en een ziekenhuis. Leerzaam, maar de vertaalslag naar jouw werkdag moet je zelf maken. In deze training zit je met mensen die precies weten hoe jouw week eruitziet.

Gelijkgestemden

Producers, project- en accountleads en MT-leden van agencies. Zij herkennen jouw klantdruk, deadlines, uitdagingen met directie en de dynamiek van werken met makers.

Twee trainers uit het vak

Een neuropsycholoog / leiderschapscoach en een trainer die zelf verschillende (leiderschaps)rollen in agencies vervulde.

Van binnen naar buiten

Leiderschap begint dichtbij jezelf. Vanuit je fundament bouwen we invloedscirkels op. Zo leer je geen trucje, maar iets dat blijft.

Opbouw programma

Zes dagen, drie thema's, van binnen naar buiten

DAG 1 – 2

Leiderschapskompas

Op welk fundament is jouw leiderschap gevormd? En welke oude patronen spelen op onder druk? Leiderschap is paradoxaal: het vraagt dat je jezelf kent en stevig staat. Alleen dan kun je blijven balanceren.

DAG 3 – 4

Invloed uitoefenen

Wat neem jij (onbewust) mee in contact met anderen? Je krijgt inzicht in hoe jij continu invloed uitoefent, en leert effectief communiceren in relatie tot je doel. Wat heb jij te doen in contact met die lastige klant, collega of baas?

DAG 5 – 6

De agencywereld

Je ontrafelt de macht en ongeschreven regels in je agency en de belangen van klanten en leveranciers. Je kijkt hoe je meedenkt en meebeslist met directie en eigenaar. Met een eigen case waar het nu wringt en een actieplan, intern én richting klant.

Vooraf	Dag 1 en 2	Dag 3 en 4	Coachgesprek	Dag 5 en 6	Terugkom-ochtend
Talentscan + intake 1-op-1 *op afspraak, eind jan*	ma 1 feb di 2 feb	di 2 mrt do 18 mrt	1-op-1 *op afspraak, eind mrt*	di 6 apr di 20 apr	di 1 jun

Lesdagen: 09:30 tot 17:00 uur, inclusief lunch.

Locatie: Aristo Sloterdijk, Amsterdam

Doorlopend: een reflectiejournaal en online intervisie in kleine groepjes.

Wat het jou oplevert

- Je kent je fundament en je leiderschapsstijl.
- Je herkent je reflexen en kunt ze effectief omzetten.
- Je kunt bewust invloed uitoefenen, gericht op je doel.
- Je weet hoe je het lastige gesprek constructief laat zijn.
- Je weet waar je grenzen liggen en durft ze aan te geven.
- Je gaat terug met nieuwe energie en concrete stappen, voor je team én je eigen groei.

Wat het je agency oplevert

- Een lead die stevig staat tussen klant en team.
- Spanning wordt niet vermeden of geëscaleerd.
- Het échte gesprek wordt gevoerd.
- Een nieuwe manager die niet langer zwemt.
- Een ervaren leider die weer scherp en met nieuwe energie aan de slag gaat.
- Talent dat echt doorgroeit en blijft.

Charlotte Boudestein

AUTUMN & SPRING · HOOFDTRAINER DAG 1–4

Neuropsycholoog, leiderschapscoach en opleider. Kent de creatieve sector van binnenuit en begeleidt leiders bij hun persoonlijke groei.

Daantje Dammers

THE ACCOUNT ACADEMY · HOOFDTRAINER DAG 5–6

Vervulde verschillende (leiderschaps)rollen binnen agencies. Schoolde zich daarna om tot gecertificeerd trainer en trainde sinds 2022 ruim 150 agency professionals.

INVESTERING

€ 4.395 excl. btw

Programma 6 dagen + terugkomochtend bij Aristo Sloterdijk in Amsterdam. Prijs is inclusief intake en talentscan, 1-op-1 coachsessie, en arrangement van koffie/thee, snacks en lunch.

INTERESSE OF VRAGEN?

Mail of bel:

Daantje
daantje@theaccountacademy.nl
06 102 317 14

Charlotte
charlotte@autumnspring.nl
06 467 205 07

Aanmelden via **www.inthelead.theaccountacademy.nl**. Dag 1 is maandag 1 februari 2027, de laatste lesdag dinsdag 20 april en de terugkomochtend dinsdag 1 juni.